

ОТРАСЛЕВОЙ РАЗБОР · ЛОГИСТИКА

Реклама ВЭД в сфере бетононасосов в Яндекс Директе: сколько стоит заявка и как запустить

Данные обезличенного медиаплана, июнь 2026 · вся Россия

39 503

показов в месяц — ёмкость спроса

116 ₽

цена клика при полном охвате, на скромном
бюджете — от 97 ₽

9 657 ₽

цена обращения (оценка до запуска)

415 251 ₽

бюджет в месяц, чтобы автоматика обучилась

Экспертиза digital-агентства «Купи Слова»

Сайт агентства	kupislova.ru
Телефон	+7 (495) 988-09-08
Статья на сайте	kdirect.ru/reklama/reklama-ved
Регион разбора	вся Россия

Имени рекламодателя и запросов по чужим брендам в разборе нет.

ЗАПРОС	ПОКАЗОВ/МЕС	СТАВКА ВХОДА, ₽
бетононасос	33 904	256–278
бетононасос цена	1 390	243–257
заказать бетононасос	522	465
стоимость бетононасоса	416	165
нужен бетононасос	207	90
производительность бетононасоса	195	66–89
маленький бетононасос	184	143
портативный бетононасос	95	126–135
передвижной бетононасос	92	194–289
компактный бетононасос	78	137
бетононасос китай	67	128–142
бетононасос для строительства	63	165–182
бетононасос каталог	36	30
бетононасос из китая	28	126
бетононасос для фундамента	28	290
как залить фундамент бетононасосом	26	29
бетононасос в россии	23	92
бетонирование фундамента насосом	11	55
бетононасос для заливки фундамента	10	108
бетононасос для стройки	6	—

■ Сколько это стоит

116 ₽ цена клика при полном охвате		9 657 ₽ цена обращения оценка до запуска		830 502 ₽ бюджет, на котором ниша раскрывается	
ИНСТРУМЕНТ	ДОЛЯ БЮДЖЕТА	ЦЕНА КЛИКА НА БЮДЖЕТЕ ПЛАНА, ₽		ЦЕНА ОБРАЩЕНИЯ, ₽	
Поиск	100%	97		9 657	

БЮДЖЕТ, ₽/МЕС	ОБРАЩЕНИЙ/МЕС	ЧТО ЭТО ЗНАЧИТ	КАМПАНИЙ	ОБЪЯВЛЕНИЙ
3 000	0	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
5 000	0	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
9 000	1	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
15 000	2	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
26 000	3	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
45 000	5	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
77 000	8	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
133 000	14	Бюджет ниже рабочего порога	1	2
229 000	24	Бюджет ниже рабочего порога	1	2

Расчёт по цене обращения 9 657 ₽ (оценка по средним в отрасли, измерений пока нет). Автоматике Яндекса нужно 10 обращений в неделю на обучение — 415 251 ₽/мес.

● Кто ищет и на какой стадии решения

Бетононасос (общий запрос) горячий

Кто: Строительные компании, подрядчики и частные застройщики, которые ищут бетононасос для покупки без чёткого понимания типа (стационарный, автобетононасос, мини).

Что мешает: Необходимость механизированной подачи бетона на объекте, ускорение бетонирования, снижение ручного труда. Клиент хочет найти надёжного поставщика с гарантией и быстрой поставкой.

О чём говорить: Продажа бетононасосов от ведущих производителей из Китая и Европы. Полный цикл ВЭД, белые поставки, таможенное оформление и логистика «под ключ». Поможем выбрать под вашу задачу.

Стационарный бетононасос горячий

Кто: Крупные строительные компании, объекты монолитного строительства, заводы ЖБИ, где требуется непрерывная подача бетона на большие расстояния и высоту.

Что мешает: Высокая производительность, стабильность работы, низкие эксплуатационные расходы. Важны надёжность оборудования и сервисная поддержка.

О чём говорить: Купить стационарный бетононасос с высокой производительностью (до 80 м³/ч). Импорт из Китая и Европы. Гарантия, сертификация, доставка

Автобетононасос горячий

Кто: Строительные фирмы, выполняющие работы на разных объектах, где нужна мобильность и быстрая подача бетона в стеснённых условиях.

Что мешает: Потребность в передвижном оборудовании, чтобы не привязываться к одному месту. Важны компактные размеры, манёвренность и возможность работы в городской застройке.

О чём говорить: Автобетононасосы в продаже – мобильные решения для подачи бетона. Различные модели с длиной стрелы от 20 до 50 м. Подбор под ваш объект.

Мини-бетононасос (для частного дома) тёплый

Кто: Частные застройщики, дачники, малые ремонтные бригады, которым нужно залить фундамент, дорожки или небольшие конструкции.

Что мешает: Ручная подача бетона слишком трудоёмка, нужен компактный, лёгкий и недорогой насос для малых объёмов. Сложно найти подходящее оборудование без переплаты.

О чём говорить: Мини-бетононасосы по доступным ценам – идеальны для частного строительства. Компактные, простые в эксплуатации. Импорт из Китая – лучший вариант по соотношению цена/качество.

Аренда бетононасоса горячий

Кто: Строительные компании и подрядчики, которым нужно оборудование на один объект или короткий период, без затрат на покупку и обслуживание.

Что мешает: Высокая стоимость покупки, отсутствие необходимости постоянного использования, риски простоя. Требуется надёжная техника в аренду с быстрой подачей на объект.

О чём говорить: Аренда бетононасосов (стационарных и автобетононасосов) на сутки, неделю, месяц. Вся техника в отличном состоянии, с оперативным выездом. Скидки на длительный срок.

● Как вести кампании в этой тематике

Стартовая стратегия	Максимум кликов
Целевая стратегия	Максимум конверсий
Когда переключаться	Когда кампания набирает 10 конверсии в неделю и держит их две недели подряд — алгоритму хватает данных, и стратегию переводят на «Максимум конверсий».
Каналы	Только Поиск, сети выключены
Что считаем обращением	Заявка на импорт, Звонок с сайта
Без чего запускать бессмысленно	Отслеживаемый номер телефона (например, через коллтрекинг) и кнопка 'Позвонить менеджеру за консультацией' с целью 'Звонок с сайта'.

● Что отсекаем минус-словами

- аренда
- прокат
- ремонт
- обслуживание
- характеристики
- устройство
- схема
- чертеж
- своими руками
- изготовить
- сделать
- работа
- вакансия
- инструкция
- видео
- отзывы
- бесплатно
- скачать
- стационарный
- автобетононасос
- мини
- запчасти
- ручной
- электрический
- дизельный
- малогабаритный
- б/у
- бу
- своими
- руками

Спрос и продвижение ВЭД в сфере бетононасосов: сколько ищут и какими словами

В июне 2026 года пользователи Яндекса ищут бетононасосы 39 503 раза в месяц. Это не рынок целиком — это только та часть спроса, которую видно в поиске и на которую реально отвечает реклама. Основной поток — 33 904 показа — приходится на общий запрос «бетононасос»: его вводят и строительные компании, и частные застройщики, которые пока не знают, какой тип им нужен. Уточняющие формулировки делятся на несколько групп:

- ценовые — «бетононасос цена» (1 390), «стоимость бетононасоса» (416);
- коммерческие — «заказать бетононасос» (522), «нужен бетононасос» (207);
- технические — «производительность бетононасоса» (195), «бетононасос для фундамента» (28);
- по типу — «маленький бетононасос» (184), «портативный бетононасос» (95), «передвижной бетононасос» (92), «компактный бетононасос» (78);
- по происхождению — «бетононасос китай» (67), «бетононасос из китая» (28). Сезонность в данных не выражена — спрос на бетононасосы стабилен круглый год. Это удобно для рекламы: вам не нужно подстраиваться под пики и спады, можно планировать бюджет равномерно. Важно понимать: 37 036 показов из 39 503 — это снятый спрос, то есть запросы, по которым реклама будет показана. Остальные показы уходят на информационные формулировки вроде «схема» или «своими руками» — их мы отсекаем минус-словами, о чём расскажем в разделе о семантике.

Сколько стоит реклама ВЭД в сфере бетононасосов: клик 116 ₽, обращение 9 657 ₽

Цена клика при полном охвате спроса — 116 ₽. Цена обращения — 9 657 ₽ (это отраслевой бенчмарк, рассчитанный до запуска; точную стоимость заявки покажут счётчики). Конверсия из клика в обращение — около 1%.

Посчитаем то же самое по вашему сайту — бесплатно

Платформа разберёт сайт, соберёт запросы, покажет цену обращения в вашем городе за пару минут: kdirect.ru/start

Вопросы — +7 (495) 988-09-08, kupislova.ru.

Числа взяты из медиаплана, собранного платформой KDirect по сайту в тематике «ВЭД», и обезличены: имени рекламодателя, адреса сайта и цен на товары в разборе нет. Прогноз ориентировочный — точную цену обращения показывает первый месяц работы кампании по Яндекс Метрике.